



Dossier de Contact – Projet

Suivi par :

Ce dossier est destiné à nous faire comprendre la situation de votre projet (degré d'avancement) et appréhender vos besoins au moment où vous présentez votre candidature au sein du C.O.S.S (Comité d'orientation stratégique et scientifique). Il est composé de questions qui nous servent à cerner vos points forts mais aussi à identifier les points qui pourraient représenter des risques. Ainsi, nous pourrions évaluer comment Naos peut vous aider dans votre développement.

Nom et objet du projet

Coordonnées du porteur

Nom, prénom

Adresse

Code postal

Ville

Email

Mobile / Téléphone fixe

Comment ou par qui avez vous connu Naos ?

Les informations recueillies font l'objet d'un traitement informatique destiné à la gestion des « contacts réseau ». Les destinataires des données sont exclusivement les services instructeurs du dossier. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée en 2004, vous bénéficiez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent, que vous pouvez exercer en adressant un courriel à l'adresse suivante : contact@naos-cluster.com
Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant.

Description générale du projet

Le projet d'entreprise

- **Le projet d'entreprise**
L'entreprise est-elle déjà créée ? Si oui sous quelle forme juridique et capital?

Si non, quand envisagez vous de créer celle-ci ?

- **Localisation (réelle ou envisagée)**

- **Marchés pressentis**

- **Produits ou solutions envisagés**
Quelle(s) offre(s) /produit(s) envisagez et pour quelles cibles ?

Qu'est ce qui est nouveau dans votre offre ?

- **Qu'est-ce qui vous fait penser que des clients seront prêts à payer pour vos produits / services ?**

- **Comment allez-vous gagner de l'argent ? Business Models pressentis ?**

- **Volet réglementaire**
Avez-vous connaissance d'un cadre réglementaire ou législatif à l'activité que vous envisagez ? Si oui, lequel ? (principaux éléments)

- **Qui sont vos concurrents (directs ou indirects, présents ou futurs) et duquel avez-vous le plus peur ?**

- **Emplois**
Avez-vous une première approche du nombre d'emplois que pourrait créer votre entreprise en Nouvelle-Aquitaine à 3 ans ?

- **Financier**
Estimation du budget global nécessaire au lancement de l'activité

L'équipe et les partenaires

- **Qui porte le projet ?**
Présentez le /les porteurs de projet (compétences/expériences), le rôle projeté de chacun dans la future entreprise et les apports financiers envisagés pour ce projet

- **Qui faudra-t-il recruter (ou associer) en priorité ?**
Pensez-vous qu'il vous sera nécessaire de vous associer avec une ou des personnes complémentaires ? Si oui, quel serait son (leur) rôle et son (leur) profil ?

- **Quels sont vos principaux partenaires ?**
Techniques, commerciaux, juridiques, etc. ? Quel est votre besoin en la matière ?

Le projet technologique

- **Votre projet s'appuie-t-il sur une technologie particulière ?**
Si oui, présentez cette technologie

- **Y a-t-il une innovation ?**
En quoi consiste-t-elle ?

Par qui a-t-elle été développée ?

- **Maturité du développement technique**
La preuve de concept a-t-elle été réalisée

Le Libre, l'Open Source et Vous

- **Connaissez-vous les mondes du Libre et de l'Open Source ?**

- **Y a-t-il des compétences techniques liées à l'Open Source dans votre projet ?**

Quelles sont-elles ? Détaillez

- **Savez vous si l'usage d'une technologie Open Source peut vous donner un avantage concurrentiel ?**

- **Quelles technologies Open Source pensez-vous utiliser ?**

Les contacts déjà pris

- **Êtes-vous déjà en contact avec des organismes locaux dédiés à l'accompagnement de projets d'entreprise ?**
Si oui, lesquels ? (Agence Régionale de l'Innovation, CCI, associations professionnelles, technopole, incubateur, pépinière...)

Vos attentes

- **Qu'attendez-vous de NAOS**
(conseils en création, bureaux, mise en réseau, appui à la recherche de financements) ?